

## PRESENTATION GENERALE

### Marché public international: Organisation et mode de fonctionnement

#### Qu'est-ce qu'un marché public international ?

Un marché public est un contrat commercial conclu entre un pouvoir adjudicateur public, sur des fonds publics, et une entreprise privée pour répondre à des besoins publics en matière de travaux, fournitures ou services de conseil. Les acquisitions dans le cadre de ces contrats se font majoritairement par voie d'appels d'offres internationaux, notamment quand une organisation internationale a apporté le financement nécessaire. Exemple : une institution financière internationale peut accorder un prêt au gouvernement du Sénégal pour la mise en œuvre d'un projet de développement des infrastructures routières. L'agence exécutrice locale publiera le marché public, qui pourra être ouvert ou non aux soumissionnaires internationaux.

Parmi les acteurs internationaux finançant ces grands projets d'infrastructure (de transport, d'enseignement, d'urbanisation...), nous pouvons citer les organisations multilatérales telles que la Banque mondiale, et régionales comme la Banque africaine de développement, et des acteurs bilatéraux comme l'Agence française de développement, qui attribue près de 80% de ses marchés aux entreprises françaises...

Mais aussi des organisations internationales, telles que l'UE, l'Otan et les diverses agences de l'ONU.

#### Pourquoi s'intéresser aux marchés publics internationaux ?

Pour une entreprise, un cabinet d'ingénierie ou un consultant déjà rôdés à l'export, c'est un des vecteurs de développement à l'international.

Les marchés publics internationaux présentent de nombreux avantages :

- Une opportunité de se développer et de diversifier ses parts de marché à l'international
- Des volumes d'achats importants et réguliers
- Des paiements garantis et sécurisés en cas de financement par les bailleurs de fonds
- Des contrats de travaux, biens et services variés accessibles aux PME et ETI
- La possibilité d'accéder à de nouveaux marchés
- Une opportunité de se développer et de diversifier ses parts de marché à l'international
- Des références prestigieuses offrant une plus grande visibilité à l'international.



## FOCUS: SECTEURS CONCERNÉS





## LES CLES D'ACCES AUX MARCHES PUBLICS INTERNATIONAUX

### Des actions dédiées et des experts des marchés publics internationaux

Business France a développé une expertise sur les marchés publics financés par les acteurs de l'aide au développement. L'agence est en contact avec les principaux bailleurs et organisations internationales. Business France est également le correspondant de la Banque mondiale en France pour le secteur privé. *(Membre du réseau PSLO, Private sector liaison officer).*

Business France s'appuie sur ses collaborateurs experts pour accompagner les entreprises à identifier les projets d'aide au développement, se familiariser avec les marchés publics internationaux, se faire connaître des grands donneurs d'ordres et ainsi augmenter les chances de succès.

### Les actions à mener pour vous positionner sur les marchés publics internationaux



**Identifier et suivre l'évolution des projets financés** par les banques et agences de développement afin de vous préparer en amont des futurs marchés;



**Souscrire à un outil de sourcing** des appels d'offres internationaux qui permet d'être réactif dès leur publication. Business France vous propose sa base de données **PROAO** qui recense annuellement plus de 2 millions d'appels d'offres et source près de 350 sites; Business France peut aussi assurer **une veille sur mesure** à partir de PROAO et des sites web des banques de développement.



**Identifier l'adjudicateur** (l'agence d'exécution qui lancera les appels d'offres) pour en connaître les procédures et les attentes ; il est parfois nécessaire de se faire référencer auprès de l'adjudicateur pour répondre aux appels d'offres; nos bureaux locaux sont là pour proposer une mise en relation.



**Vous faire connaître et faire valoir vos points forts** auprès des acteurs de l'aide au développement et des adjudicateurs bien avant la passation du marché en rencontrant les décideurs et contacts clés des organisations internationales par des missions individuelles sur mesure, ou des événements collectifs organisés en France et à l'étranger par Business France : offrant de la visibilité à votre entreprise, ces délégations sont l'occasion de vous faire connaître auprès des organisations internationales, bailleurs de fonds et agences d'exécution; de mieux connaître les stratégies pays des banques de développement et de rencontrer les chefs de projet pour identifier de futures opportunités, etc.



**S'associer avec un partenaire local** en sous-traitance et cotraitance, et augmenter ainsi vos chances de remporter un appel d'offres; nos bureaux locaux sont là pour vous accompagner.

## POUR ALLER PLUS LOIN

### Procurez-vous le dossier thématique Banques de développement et agences bilatérales

Découvrez dans ce guide le fonctionnement des principales banques de développement et des agences bilatérales ainsi que des conseils indispensables pour aborder leurs marchés. La Banque mondiale, les banques régionales de développement sont présentées en détail (mission, stratégies actuelles, principaux fournisseurs et bénéficiaires, procédures de passation des marchés ou d'enregistrement pour les consultants).

<https://www.businessfrance.fr/banques-de-developpement-et-agences-bilaterales-2021>

### Ecoutez les Podcasts de Business France sur l'aide au développement

Des podcasts pour connaître les bases de l'aide au développement

<https://www.podcastics.com/podcast/les-chroniques-de-lexport-strategie-info-marches/?tab=series>

### Retrouvez toutes les actions liées aux marchés publics financés proposés par Business France :

L'ensemble de nos prestations sur les marchés publics financés : <https://events-export.businessfrance.fr/marches-publics-internationaux/>

- Délégations au siège des Banques et agences de développement ou au sein de pays financés par l'aide au développement;
- Conseil et accompagnement personnalisé pour l'analyse des marchés pour avoir les premières clés de compréhension;
- Veille des projets et appels d'offres internationaux (veille personnalisée, base de sourcing des appels d'offres ProAO...),

**GAGNEZ EN RÉACTIVITÉ ET DÉTECTEZ LES APPELS D'OFFRES DÈS LEUR PUBLICATION GRÂCE À L'OUTIL DE SOURCING PERSONNALISABLE PROAO !**



**Avec Business France,  
renforcez votre positionnement sur  
les marchés publics internationaux**

<https://events-export.businessfrance.fr/marches-publics-internationaux/>

## NOUS CONTACTER

Business France  
77 Boulevard Saint-Jacques  
75014 Paris  
France

Informations :

[Accueil - Marches Publics Internationaux \(OIBF\) \(businessfrance.fr\)](#)

© 2022 - BUSINESS FRANCE

Toute reproduction, représentation ou diffusion, intégrale ou partielle, par quelque procédé que ce soit, sur quelque support que ce soit, papier ou électronique, effectuée sans l'autorisation écrite expresse de Business France, est interdite et constitue un délit de contrefaçon sanctionné par les articles L.335-2 et L.335-3 du code de la propriété intellectuelle.

Clause de non-responsabilité

Business France ne peut en aucun cas être tenue pour responsable de l'utilisation et de l'interprétation de l'information contenue dans cette publication dans un but autre que celui qui est le sien, à savoir informer et non délivrer des conseils personnalisés. Les coordonnées (nom des organismes, adresses, téléphones, télécopies et adresses électroniques) indiquées ainsi que les informations et données contenues dans ce document ont été vérifiées avec le plus grand soin. Business France ne saurait en aucun cas être tenue pour responsable d'éventuels changements.