

Luxembourg,

Luxembourg

30 mai 2022

Cleantech Business Meetings

avec Tralux - Luxembourg

Une image contenant extérieur, bâtiment

Description générée automatiquement

Le groupe recherche des entreprises françaises innovantes et spécialisées dans : le BIM (building information modeling), l’efficacité énergétique, l’installation et la distribution de solutions et de matériel technique pour le BTP (chauffage, électricité, maintenance…), la domotique, et les innovations durables dans la construction…

**Venez présenter votre savoir-faire et rencontrer Tralux, leader du secteur de la construction au Luxembourg et ses filiales lors de rendez-vous BtoB !**

Portée par Business France, les Chambres de Commerce et d’Industrie, et Bpifrance, Team France Export   
concentre les meilleures solutions du public et du privé pour faciliter et accélérer votre développement à l’international.

À chaque étape de votre projet export, vous bénéficiez des leviers adaptés à votre stratégie, à vos ambitions et à vos moyens.



* PROGRAMME

Retrouvez le programme complet des Business Meetings avec Tralux et ses filiales sur notre site dédié : [cliquer ici](https://extranet-btob.businessfrance.fr/BusinessMeetingsTralux-Luxembourg/).

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| DéPOT DE VOTRE DOSSIER | | Réception du dossier de candidature présentant votre entreprise  Relecture de votre dossier par nos experts locaux  Transmission du dossier à Tralux par Business France  Commentaire et retour par mail suite à la présentation de votre dossier avec avis de Tralux. |
|  | DIGITAL | **Webinar de préparation au pitch (pour les entreprises sélectionnées)**   * Entrainement à la séance de pitch en digital : présentation en deux minutes de votre entreprise et de votre savoir-faire, * Rappel du déroulé de l’événement et derniers préparatifs.   A la suite de ce webinaire, des comptes-rendus individuels à propos du pitch seront envoyés aux entreprises participantes avec proposition d’amélioration et possibilité de faire un deuxième essai si besoin. |
|  | LUXEMBOURG | **Jour de l’événement**   * Accueil dans les locaux de Tralux/CCI International * Présentation de Tralux et moment d’échange Q&A, * Présentation des entreprises françaises (2 minutes par entreprise, en plénière), * Déjeuner de networking, * Visite de chantiers, * Rendez-vous btob avec les représentants et acheteurs de Tralux **pour les entreprises retenues sur la base de leur dossier de candidature**, * Cocktail fin d’événement avec l’Ambassade de France.   L’équipe de Business France est, à la suite de l’événement, à disposition pour vous accompagner dans vos premiers échanges avec Tralux. |
|  | RETOUR | Un questionnaire de satisfaction vous sera transmis à la suite de l’événement. |

* COMMENT PARTICIPER ?

Veuillez-vous inscrire directement sur [notre site dédié](https://extranet-btob.businessfrance.fr/BusinessMeetingsTralux-Luxembourg/) et nous transmettre ce dossier de candidature dûment rempli à Annick Chevalier [annick.chevalier@businessfrance.fr](mailto:annick.chevalier@businessfrance.fr) et à Sébastien Laxenaire [sebastien.laxenaire@businessfrance.fr](mailto:sebastien.laxenaire@businessfrance.fr)

Le dossier de candidature sera relu et transmis aux représentants de Tralux.

À l’issue de la présentation de votre dossier, nous reviendrons vers vous pour vous confirmer ou non l’intérêt de l’entreprise à vous rencontrer.

Quelques conseils :

* Utiliser un langage clair et concis,
* Mentionner des données clés, des exemples concrets de réalisation et/ou de collaboration et les illustrer par des photos/schémas (si possible),
* Développer un argumentaire succinct et convaincant.
* **DOSSIER DE CANDIDATURE**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nom de l’entreprise** | **Informations clés** | | | |
|  | **Date de création** | Ajouter le contenu ici | **Nombre d’employés** | Ajouter le contenu ici |
| **Revenu annuel brut** | Ajouter le contenu ici | **Revenu export** | Ajouter le contenu ici |
| **Site internet**  Insérer le lien ici | **Secteur(s) d’activités** | Ajouter le contenu ici | | |
| **Page LinkedIn**  Insérer le lien ici |
| **Présence à l’international** | ☐ Afrique du Nord  ☐ Moyen-Orient  ☐ Amérique du Nord  ☐ Amérique du Sud  ☐ Asie  ☐ Europe | | |
| **Adresse**  Insérer ici |
| **Personne de contact**  Nom, prénom  Fonction  E-mail  Téléphone |
| **Stratégie export** | ☐ Ventes  ☐ Partenariats techniques  ☐ Distributeurs  ☐ Agents  ☐ Autres: | | |
| **Filiales** | Ajouter le contenu ici | | |
| **Autre personne de contact**  Nom, prénom  Fonction  E-mail  Téléphone |  | | | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Présentation de l’entreprise et de ses activités** | |
| * Xx * Xxx * Xx * Xx | |
| **Produit / Service** | **Description** |
| * xxx * xxx * xxx * xxx | * xxx * xxx * xxx * xxx |

|  |
| --- |
|  |

**Illustration de vos solutions :**

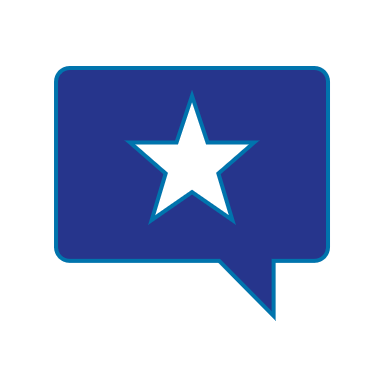
Insérer photos

**CERTIFICATIONS**



|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Disposez-vous d’une ou plusieurs certifications?** | **Oui** | **Non** |
| **Liste des certifications** |  | |

**REFERENCES**



|  |  |
| --- | --- |
| **En France** |  |
| **A l’international** |  |

**AUTRES INFORMATIONS**

***(Facultatif: insertion de photos, de plaquette commerciale ou autre)***